



kaufmännische grundbildung
formation commerciale initiale
formazione di base commerciale

Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)



Bienvenue au CI 2

14 octobre 2025

2 Programme CI 2

Heure	Thème
08h30	– Accueil / Objectifs / Déroulement – Rétrospective – Introduction des contrôles de compétences CI – Transmission active et exhaustive d'informations
12h00	Pause du midi
13h00	– Les caractéristiques d'une entreprise – Protection des données en entreprise – Perspectives – Conclusion
16h30	Fin



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

3 Objectifs

- Assurer une transmission d'informations active et exhaustive.
- Différencier plusieurs entreprises à l'aide de caractéristiques fondamentales.
- Effectuer une première ébauche d'une présentation d'œuvre au CI.
- Être capable de passer la première partie du contrôle des compétences CI.



4 Pourquoi est-ce important ?

- Au niveau des interfaces en entreprise, la transmission, le filtrage et la préparation des informations sont particulièrement importants.
- La structure d'une entreprise détermine le type de tâches que vous assumez dans votre travail quotidien. Toutefois, il n'est pas possible d'établir de lien direct entre la structure d'une entreprise et vos activités.
- Cela explique pourquoi il importe que vous vous imprégniez de la structure et de l'architecture de votre entreprise. Vous serez ainsi en mesure d'avoir une vue globale de la structure dans laquelle s'intègre votre domaine d'activité.
- Vous consignez vos conclusions dans votre présentation d'œuvre. Vous utiliserez aussi la présentation d'œuvre lors du prochain CI pour effectuer les contrôles des compétences.





Programme CI employé·e de commerce CFC – stage longue durée (SLD)

1 an de stage de longue durée d'août à juillet

1 ^{re} semestre					2 ^e semestre					
Jours en présentiel	CI 1 (août) • Introduction CI • Travailler avec Konvink • Mon rôle et mes tâches dans l'entreprise • Gestion des interfaces • Méthode IPDRCE • Les bases de la gestion de mandats • Avoir le sens du service	CI 2 (septembre) • présentation d'œuvre • Introduction CC-CI • Transmission d'informations • Les caractéristiques d'une entreprise • Protection des données en entreprise • Introduction phase d'apprentissage autonome encadré		CI 4 (novembre) • État des lieux sur le mandat de transfert CC-CI 1 • Introduction CC-CI 2 • Communication avec les différents groupes d'intérêts • Produits/services • Réglementations dans l'entreprise		CI 6 (janvier) - Mon projet • Formuler des objectifs SMART • Identifier et prioriser les étapes de travail • Établir un planning • Identifier les défis et chercher des solutions	CI 7 (février) - Mon projet • Échanges d'expériences • Poursuite individuelle du travail sur le projet / la documentation du projet	CI 8 (mars) - Mon projet • Échanges d'expériences • Poursuite individuelle du travail sur le projet / la documentation du projet	CI 9 (mars) • Réflexion / finalisation mon projet • Introduction présentation de projet • Analyse PESTEL • Input travail pratique	CI 10 (avril) • Présentation mon projet • Compétences transversales • Planification du développement professionnel • Simulation travail pratique
	Préparation / Suivi	• MP CI 1 • MS CI 1	• MP CI 2		• MP CI 4 • Finaliser l'œuvre pour le MT 1 • Soumettre CC-CI 1		• MP CI 6	• MP CI 7	• MP CI 8	• MP CI 9 • Finaliser l'œuvre pour le MT 2 • Soumettre CC-CI 2
Phase d'autoapprentissage guidée			CI 3 • Effectuer l'UA « Traiter les demandes des clients sur différents canaux » ainsi que l'E-Test		CI 5 • Choisir le domaine spécifique du projet • Définir et développer une idée de projet • Élaborer une ébauche de projet					
Contrôles de compétence	E-Test certificat					CC-CI 2: Certificat e-test (40%) • Utiliser des infrastructures numériques • Créer des contenus numériques • Garantir la gestion des données • Rédiger des textes compréhensibles				
	Mandat de transfert					CC-CI 2: Mandat de transfert (60%) Mandat de transfert «Mon projet» (mise en œuvre du projet personnel dans l'entreprise, documentation et présentation)				



Remise après le CI 4 / évaluation et remise des notes au plus tard à la fin du 1^{er} semestre



Remise après le CI 9 / évaluation et remise des notes au plus tard à la fin de la 2^e semestre

Rétrospective CI 1

7 Travail préparatoire

Travail préparatoire « Utiliser la méthode IPDRCE en entreprise »



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

**kaufmännische grundbildung**
formation commerciale initiale
formazione di base commerciale

Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

Cours interentreprises – Jour en présentiel 1

Utiliser la méthode IPDRCE en entreprise

Directive de travail « Travail préparatoire »

Situation initiale
Dans le CI d'aujourd'hui, vous avez découvert la méthode IPDRCE. D'ici le prochain CI, vous avez le temps d'utiliser la méthode IPDRCE en entreprise.

Définition de la tâche

Étape 1	Utilisez la méthode IPDRCE pour le prochain mandat qui vous sera confié en entreprise. Pour ce faire, cherchez un mandat que vous pouvez exécuter en une heure. Utilisez la méthode IPDRCE pour gérer ce mandat.
Étape 2	Exécutez le mandat.
Étape 3	Notez les étapes qui se sont bien déroulées et celles que vous auriez dû gérer autrement. Apportez vos notes pour le prochain CI.

Attentes

- Utiliser la méthode IPDRCE en entreprise pour au moins une tâche d'ici le prochain CI.
- Prendre des notes sur votre application de la méthode IPDRCE.

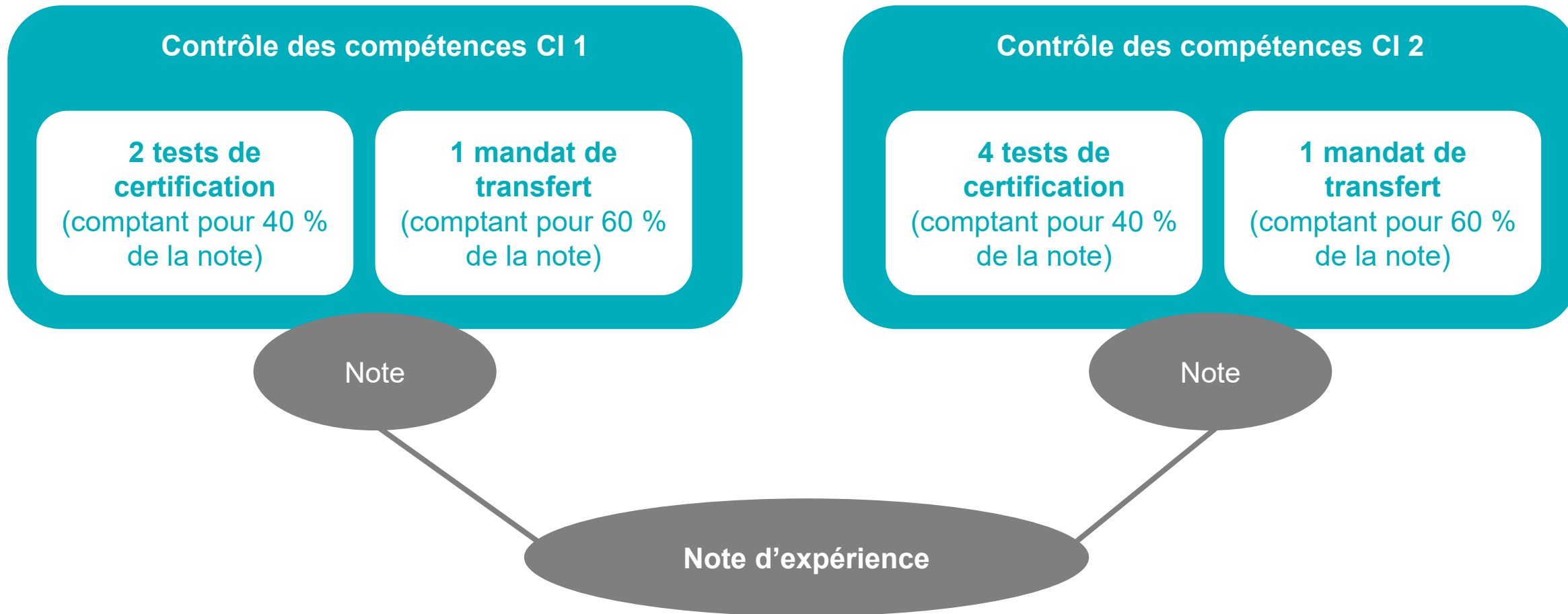
Organisation
Durée : 60 minutes
Méthode de travail : travail individuel ; en entreprise pour le prochain CI

Version 2023

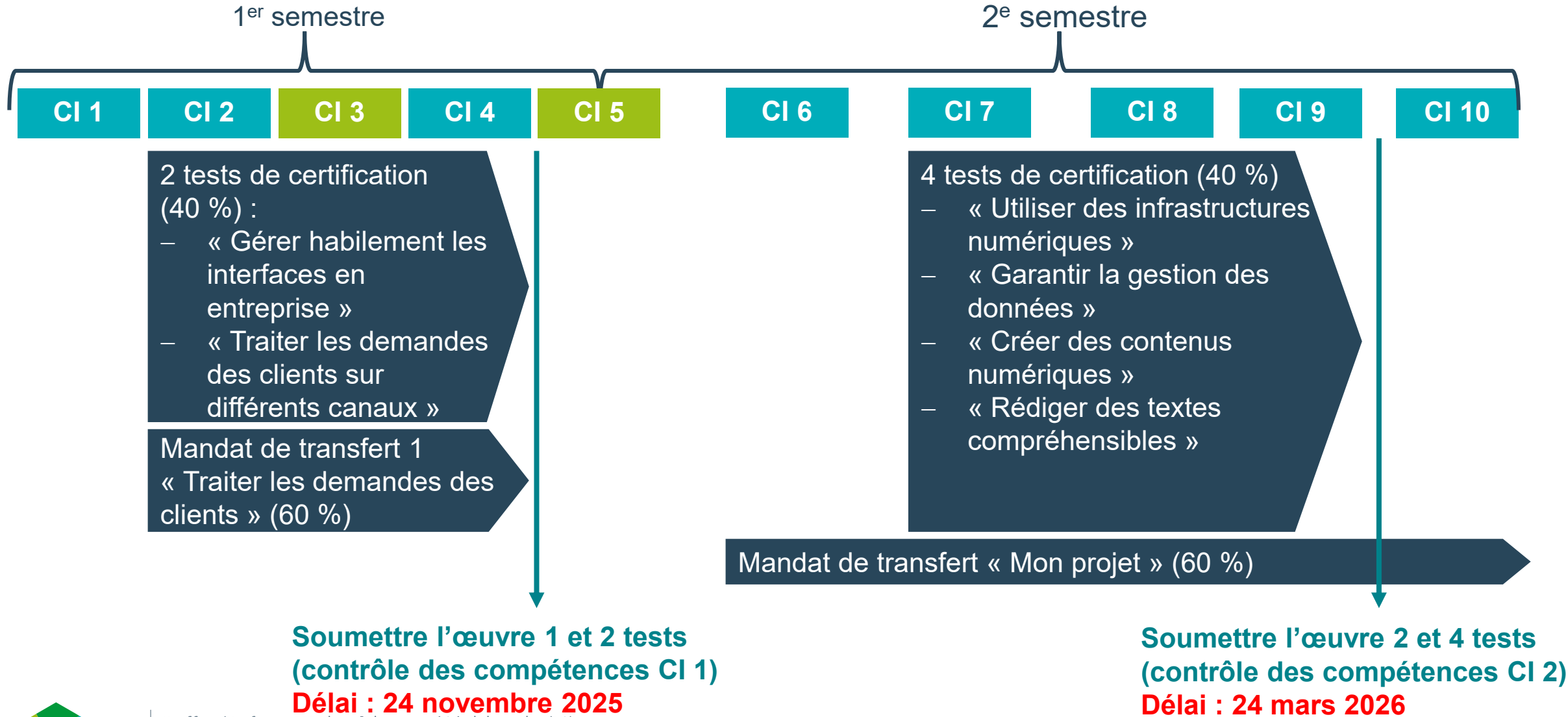
Page 1 sur 1

Contrôles des compétences CI

9 Calcul de la note d'expérience au CI



10 Planning



Les tests de certification

12 Les tests de certification – structure

Contenu :

Unités d'apprentissage

Structure :

- 10 tâches
- 3, 5 ou 8 points par tâche
- 45 points pour l'ensemble du test
- 25 minutes

Avantages pour l'entreprise | « Traiter les demandes des clients sur différents canaux » [Certificat]

Situation initiale

Si votre entreprise propose différents canaux de communication pour les contacts avec les client·e·s, elle en retire plusieurs avantages.

Question

Quels sont les avantages pour l'entreprise à utiliser différents canaux de communication ?

Indication

Cliquez sur la ou les réponse·s correspondante·s. Une, plusieurs ou toutes les réponses peuvent être correctes.

- ☐ Les client·e·s ne peuvent pas se plaindre personnellement.
- ☒ Permet d'améliorer la confiance des client·e·s.
- ☒ Permet un traitement plus efficace des demandes des client·e·s.
- ☒ Permet d'uniformiser la communication avec les client·e·s à l'aide de réponses et d'éléments de texte standardisés.
- ☒ Permet d'attirer de nouveaux et nouvelles client·e·s.



13 Les tests de certification – mise en œuvre

- **Types de tâches** : tâches à choix unique, tâches à choix multiple, tâche de classification ou tâches de chronologie.
- **Dates de passage des tests** :
 - Au choix dans le cadre des phases d'autoapprentissage guidées
 - La date à laquelle les résultats de tous les tests doivent être rendus est imposée
- **Réussite** : à partir de 60 % des points possibles
- **Répétition** : pas possible (de bons résultats aux autres tests et pour le mandat de transfert permettent d'obtenir une bonne note au contrôle des compétences CI, même en cas d'échec à un test de certification)



14 Les tests de certification – conseils

- **N’attendez pas le dernier moment pour passer les tests !** (Le meilleur moment pour les passer : après avoir terminé une unité d’apprentissage et l’avoir abordée lors d’une journée en présentiel)
- Faites les **tests d’entraînement** !
- **Lisez attentivement** les tâches et les choix de réponse.
- En cas de doute, il vaut mieux deviner que de ne pas exécuter la tâche (aucun point n’est retiré en cas de mauvaise réponse).
- Cherchez un **endroit calme** pour passer le test.
(Couper le téléphone portable, placer un panneau « Ne pas déranger » sur la porte, etc.)
- **Faites le test seul-e !**
(Il ne s’agit pas d’un travail de groupe !)



Les mandats de transfert

Les mandats de transfert – structure

Chaque mandat de transfert se compose de quatre tâches partielles :

Tâche partielle 1 :

Mettre un projet en œuvre dans l'entreprise

Tâche partielle 2 :

Documenter la mise en œuvre

Tâche partielle 3 :

Analyser la mise en œuvre (identifier les points forts et les points faibles)

Tâche partielle 4 :

Déduire des learnings

Dans l'œuvre sur KONVINK



17 Les mandats de transfert – mise en œuvre

- Vous recevez les mandats de transferts **lors des jours de CI en présentiel**
 - Mandat 1 au cours de la 1^{re} année de formation (CI 2)
 - Mandat 2 au cours de la 2^e année de formation (CI 6)
- Après avoir reçu le mandat, vous travaillez de façon **autonome à sa mise en œuvre et à sa documentation**. Votre entreprise vous laissera suffisamment de temps pour cela.
- Au CI, vous avez régulièrement l'occasion de présenter **l'état d'avancement de vos œuvres** et de **poser des questions**.
- Vous devez **soumettre** votre œuvre à une date imposée **pour qu'elle puisse être évaluée**. Jusqu'à-là, vous pouvez adapter et améliorer votre œuvre en permanence.



18 Les mandats de transfert – conseils

- Utilisez l'œuvre d'entraînement « **Mon entreprise** » obligatoire pour vous familiariser avec les mandats de transfert et la présentation d'œuvre sur Konvink.
- Dans les œuvres, **illustrez** vos documentations au maximum (photos, extraits de textes, vidéos, etc.).
- Veillez à respecter la **protection des données** et à **indiquer** correctement **les sources**.
- Veillez toujours à **impliquer votre formatrice ou formateur** avant de poster votre œuvre en classe.



Les mandats de transfert – exemple

2.1 Situation initiale

Décrivez brièvement la situation initiale concernant la demande de client-e choisie.

1. De quelle demande s'agit-il ?
2. De qui la demande émane-t-elle et sous quelle forme a-t-elle été envoyée ?
3. Quels contacts avez-vous eus avec cette cliente/ce client jusqu'ici ?
4. Quelles tâches devez-vous accomplir pour le traitement de cette demande ?

2.2 Étapes

Décrivez comment vous devez procéder concrètement pour traiter cette demande. Décrivez vos activités étape par étape. Votre documentation doit donner des éclaircissements sur les aspects suivants :

- Comment avez-vous identifié les besoins de la cliente/du client ?
- Comment avez-vous concrètement pris en compte les besoins de la cliente/du client ?
- Quels canaux de communication avez-vous utilisés (exemple) ?
- Qu'avez-vous fait ? Quand ? Comment ? Avec quels moyens ?

2.3 Réflexion

Revoyez votre réalisation et répondez aux deux questions suivantes dans le domaine « Réflexion » :

1. En quoi la procédure décrite ici est professionnelle ? Qu'est-ce que vous avez particulièrement bien exécuté dans le traitement de la demande de la cliente/du client ?
2. Rétrospectivement, quels aspects de votre procédure trouvez-vous moins bien ?

Citez deux aspects par question et justifiez clairement vos réponses.

2.4 Learnings

Expliquez les enseignements que vous avez tirés de cette mise en application en vue de la prochaine demande de client-e. Que feriez-vous de manière identique et que feriez-vous différemment ? Citez trois aspects et justifiez clairement vos réponses.



Structure de la présentation d'œuvre

- **La présentation d'œuvre sur Konvink vous permet de montrer ce que vous maîtrisez déjà.**
- Dans la présentation d'œuvre vous consignez :
 - des prestations issues de votre environnement de travail,
 - des enseignements intéressants provenant des CI,
 - des informations intéressantes recueillies lors de travaux de projet ou d'un travail bénévole,
- Notamment à l'aide de :
 - résumés,
 - rapports,
 - photos,
 - graphiques.



Éléments de la présentation d'œuvre



22 Veuillez tenir compte des points suivants...



- _ Élaborez vos œuvres de façon autonome.
- _ Lorsque vous donnez des informations, indiquez toujours d'où vous les tenez (p. ex. source).
- _ Respectez la protection des données (anonymiser les noms, obtenir l'autorisation pour partager des photos, supprimer les informations sensibles).



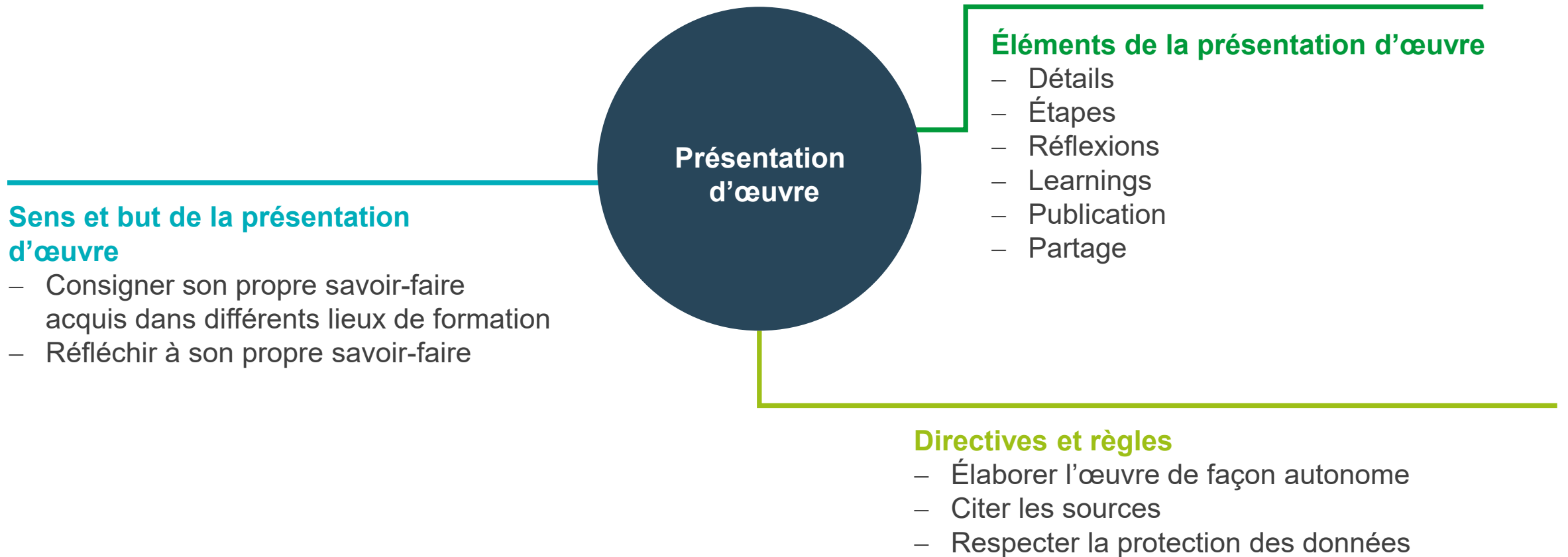
- _ Ne copiez pas de contenus de vos condisciples ou de personnes en formation d'une autre année.
- _ Ne reprenez pas des textes de tiers en faisant un copier-coller.
- _ Ne partagez pas des informations de votre entreprise qui sont sensibles, confidentielles ou à usage interne exclusif.



23 Atelier - mandat de transfert 1

Par groupe, complétez votre « Guide de survie », pour bien réussir votre mandat de transfert !





Transmission active et exhaustive d'informations

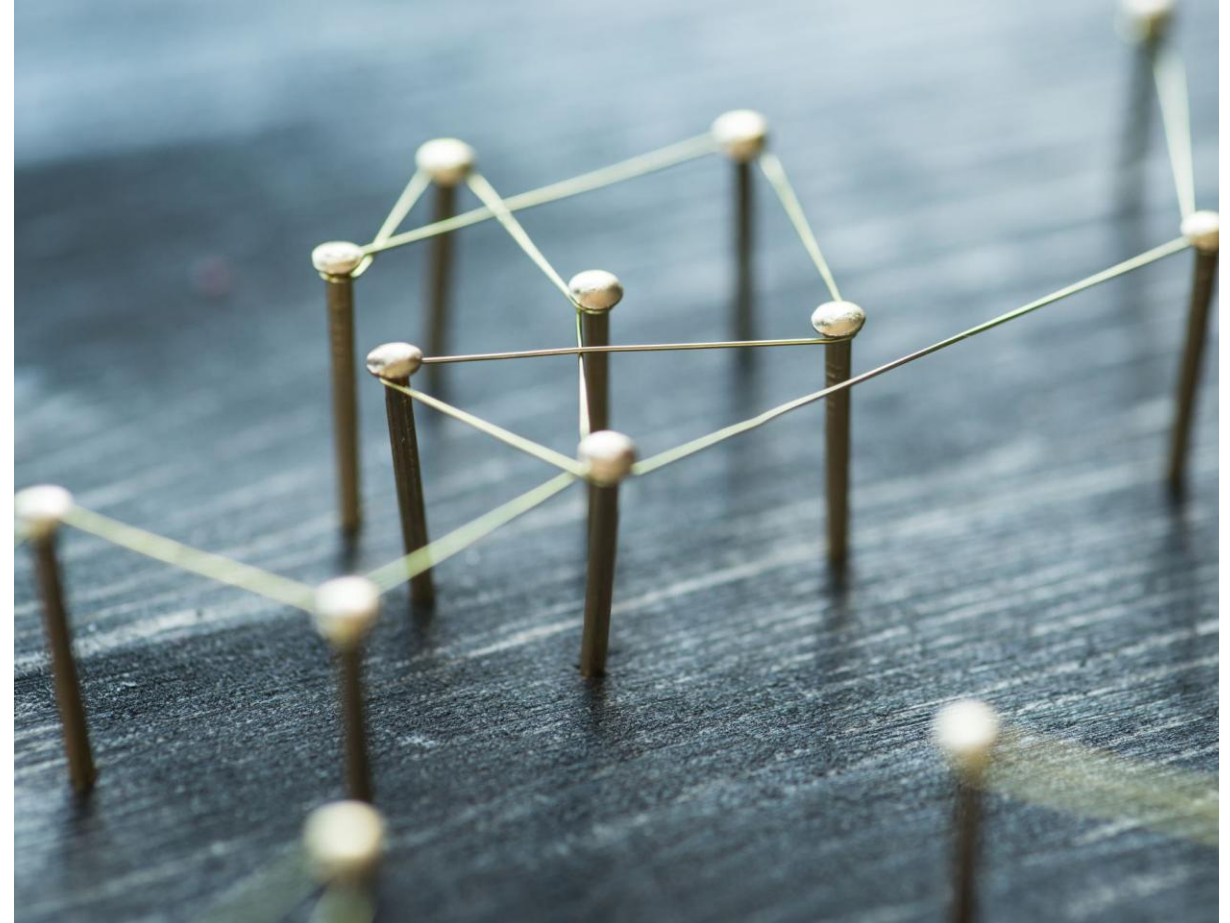
26 Le jeu du téléphone



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

27 Transmettre des informations de façon active et exhaustive

- Au premier CI, vous avez appris les bases du thème « Gérer habilement les interfaces en entreprise ».
- Aujourd'hui, nous allons découvrir une autre tâche relative au thème « Gérer habilement les interfaces en entreprise » : **La transmission active et exhaustive d'informations**



28 Une mise en œuvre incorrecte



[Lien](#)



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

29 Une mise en œuvre correcte



[Lien](#)



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

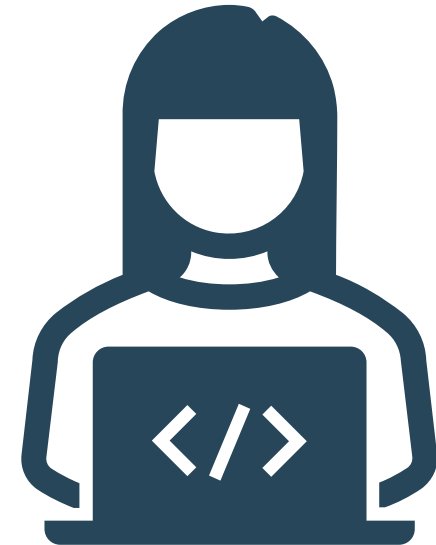
30 Questions à se poser pour un bon flux d'informations



31 Transmission active et exhaustive d'informations

Temps individuel pour continuer de travailler dans l'unité d'apprentissage

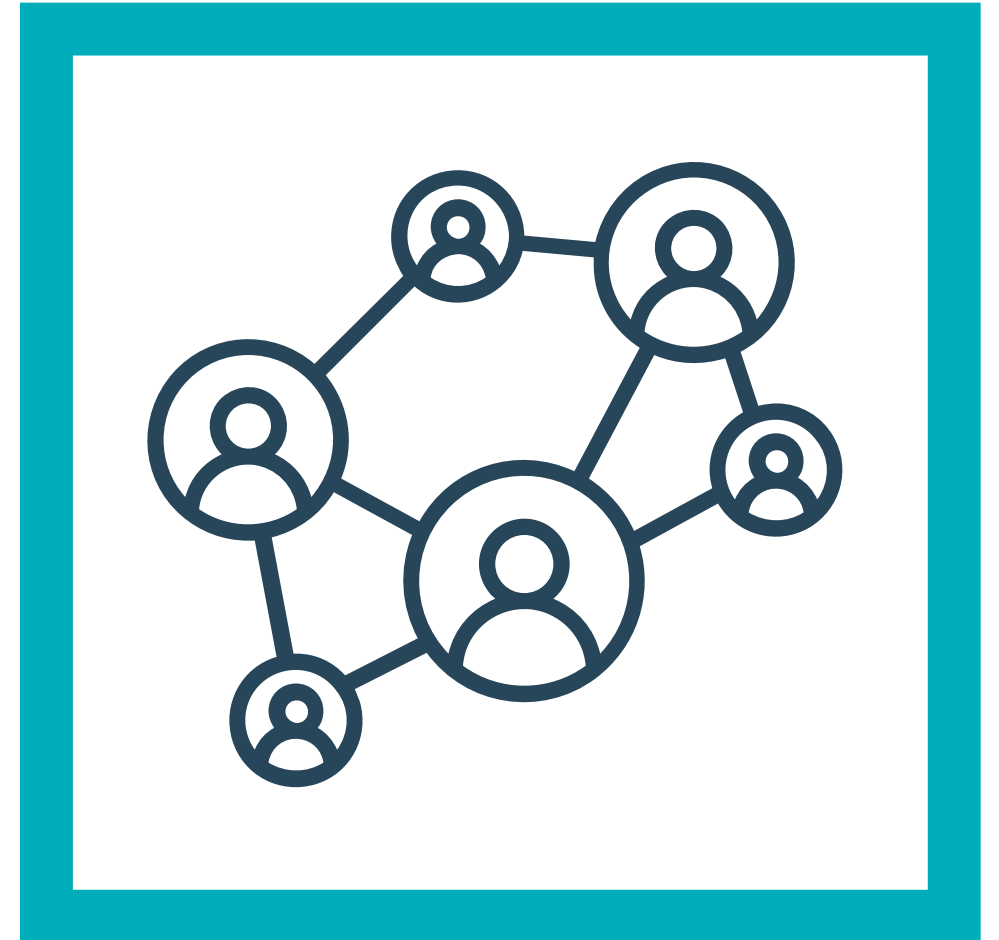
« Gérer habilement les interfaces en entreprise »



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

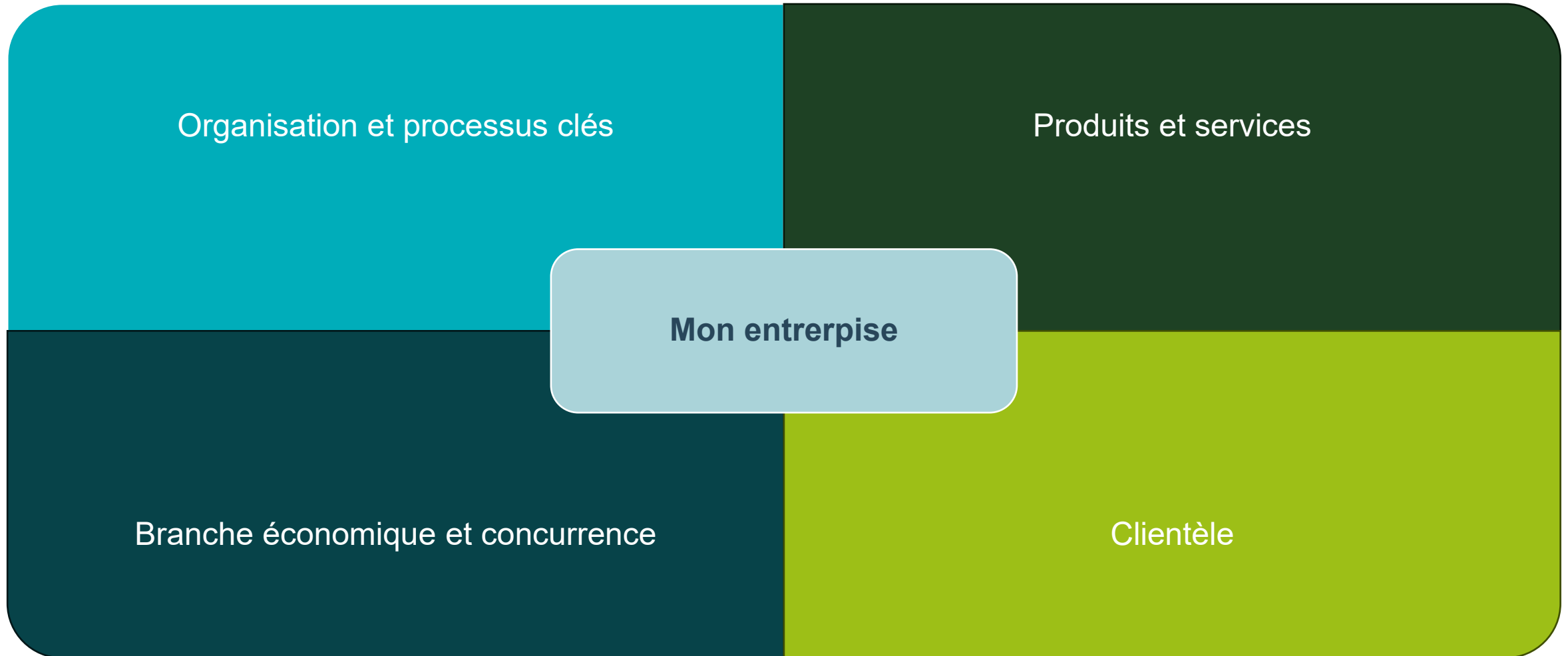
Les caractéristiques d'une entreprise

33 Des interfaces en entreprise à la structure globale



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

34 Les caractéristiques d'une entreprise



35 Atelier « Mon entreprise »

Définition des tâches

Étape 1: Traitez les quatre postes suivants et documentez les tâches dans une œuvre (« Mon entreprise »).

Poste 1 : Produits et services

Poste 2 : Clientèle

Poste 3 : Branche économique et concurrence

Poste 4 : Organisation et processus clés en entreprise

Étape 2: Une fois que vous avez travaillé sur tous les postes, partagez l'œuvre en classe.

Étape 3: Regardez l'œuvre de votre voisin(e) de table et donnez-lui un feed-back au moyen de la fonction de commentaire.

Attente / objectif

- Lire attentivement la définition de la tâche de chaque poste.
- Répartir le temps intelligemment entre les tâches partielles pour pouvoir travailler aux quatre postes. L'ordre n'a pas d'importance.
- Documentez les tâches dans l'œuvre "Mon entreprise" et notez séparément les questions ouvertes.
- Vous avez lu et commenté l'œuvre de votre voisin(e) de table.

Conditions générales

Outils : Ordinateur portable, Konvink

Méthode de travail: travail individuel

Durée : 100' (4 x 25') pour le traitement des postes, 20' pour lire et commenter l'œuvre de ton/ta voisin(e) de table



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)

Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)

Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

36 Mandat d'entraînement mon entreprise

A publier dans Konvink d'ici au 31.10.25



Publier l'œuvre

Organisation	CIFC Employés de commerce ▼
Présentation d'œuvre	Présentation d'œuvre CFC FIEc 25-26 ▼
Catégorie	Mandat d'entraînement «Mon entreprise» ▼

Publier

Fermer



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

Protection des données en entreprise

38 Définition de la « protection des données »

- Exemples de données confidentielles :
 - données sur les noms de clientes et de clients ;
 - numéros de carte de crédit ;
 - chiffres commerciaux ;
 - photos de personnes.
- Sans autorisation, il est interdit de :
 - partager ces données ;
 - les copier ;
 - les publier ;
 - les enregistrer ;
 - les transmettre à des tiers ;
 - les diffuser sur des canaux non protégés.

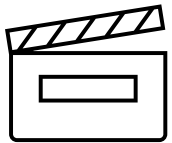
En enfreignant la protection des données, on s'expose à une amende ou à une peine.

[La loi qui encadre la protection des données](#)

- ¹ Tout traitement de données personnelles doit être licite.
- ² Il doit être conforme aux principes de la **bonne foi*** et de la **proportionnalité****.

➔ Cela veut dire être **transparent et honnête*** avec les personnes concernées.

➔ On ne doit collecter et traiter **que les données nécessaires**** à l'objectif prévu.



Voir la vidéo ([La protection des données à caractère personnel, c'est pas une blague ! - Vidéo Dailymotion](#))



39 Protection des données en entreprise

Photos, vidéos et enregistrements audio d'événements de l'entreprise

Discussions lors de réunions

Informations internes

Propres outils de travail (p. ex. ordinateur portable, téléphone)

Documents publicitaires

Données de clientes et de clients (p. ex. adresse e-mail, nom, solvabilité)

Recettes/méthodes secrètes

Secrets commerciaux



40 La protection des données s'applique toujours :

Données personnelles	Graphiques, photos, enregistrements audio et vidéo	Texte	Affaires commerciales
– Ne pas communiquer les données personnelles (p. ex. noms, numéros de téléphone) de tiers (clientèle, personnel)	– Citer la source (p. ex. d'un site Internet) – Demander l'autorisation aux personnes qui figurent sur le support (p. ex. avant de poster sur les réseaux sociaux) – Demander l'autorisation de la personne responsable avant de publier les données	– Citer la source (p. ex. d'un manuel ou d'un site Internet) – Ne jamais recopier entièrement des textes en se les appropriant	– Ne pas communiquer des informations obtenues lors de réunions et de discussions à d'autres collaboratrices et collaborateurs qui ne se trouvaient pas à la réunion. – Ne divulguer les secrets commerciaux à personne au sein de l'entreprise ni en dehors



41 Le cycle de vie des données

◆ 1. Collecte des données	◆ 2. Traitement des données	◆ 3. Transmission des données	◆ 4. Conservation des données	◆ 5. Destruction (ou anonymisation) des données
🎯 Objectif : ne recueillir que ce qui est nécessaire, avec un cadre légal clair. Questions à se poser : Quelles données ai-je réellement besoin de collecter ? (principe de minimisation)	🎯 Objectif : garantir un usage conforme et limité à ce qui est prévu. Questions à se poser : Pourquoi et comment vais-je utiliser ces données ?	🎯 Objectif : sécuriser tout transfert et contrôler les destinataires. Questions à se poser : À qui ces données sont-elles transmises ? (partenaires, prestataires, autre service)	🎯 Objectif : ne pas garder plus longtemps que nécessaire. Questions à se poser : Combien de temps dois-je légalement ou utilement conserver ces données ?	🎯 Objectif : effacer de manière sécurisée quand ce n'est plus utile. Questions à se poser : Comment supprimer les données pour qu'elles ne soient plus récupérables ?

EXCEPTIONS ⚖️ **Sécurité nationale, défense ou ordre public** : lorsque l'État agit pour **protéger la sécurité du pays**, la **prévention du terrorisme**, ou la **défense nationale**, certaines règles de confidentialité peuvent être suspendues / 👮♀️ **Enquêtes policières ou judiciaires** : lorsqu'une enquête est en cours, les autorités peuvent **collecter ou conserver** des données sans informer la personne concernée. / 🚒 **Sauvegarde de la vie humaine** : quand il faut agir **d'urgence pour sauver quelqu'un**, la loi permet de traiter des données sans autorisation préalable.



42 Quiz: Est-ce permis ou pas ?



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

La protection des données dans le quotidien professionnel

- Photos, enregistrements audio, vidéos d'événements de l'entreprise
- Outils de travail
- Informations internes
- Discussions lors de réunions
- Dossier de candidature
- Données de la clientèle
- Secrets commerciaux
- Recettes/méthodes secrètes

Protection des données en entreprise

Principales règles

- Ne pas transmettre de données de tiers
- Ne pas poster de photos, d'enregistrements audio ni de vidéos sans autorisation
- Citer les sources
- Ne pas communiquer d'informations obtenues lors de réunions à d'autres collaboratrices et collaborateurs
- En cas d'incertitude, demander à la personne responsable

La notion de protection des données

- La protection des données porte sur des « données sensibles ».
- En enfreignant la protection des données, on s'expose à une amende ou à une peine.



Perspectives



Programme CI employé·e de commerce CFC – stage longue durée (SLD)

1 an de stage de longue durée d'août à juillet

1 ^{re} semestre					2 ^e semestre					
Jours en présentiel	CI 1 (août) • Introduction CI • Travailler avec Konvink • Mon rôle et mes tâches dans l'entreprise • Gestion des interfaces • Méthode IPDRCE • Les bases de la gestion de mandats • Avoir le sens du service	CI 2 (septembre) • présentation d'œuvre • Introduction CC-CI • Transmission d'informations • Les caractéristiques d'une entreprise • Protection des données en entreprise • Introduction phase d'apprentissage autonome encadré		CI 4 (novembre) • État des lieux sur le mandat de transfert CC-CI 1 • Introduction CC-CI 2 • Communication avec les différents groupes d'intérêts • Produits/services • Réglementations dans l'entreprise		CI 6 (janvier) - Mon projet • Formuler des objectifs SMART • Identifier et prioriser les étapes de travail • Établir un planning • Identifier les défis et chercher des solutions	CI 7 (février) - Mon projet • Échanges d'expériences • Poursuite individuelle du travail sur le projet / la documentation du projet	CI 8 (mars) - Mon projet • Échanges d'expériences • Poursuite individuelle du travail sur le projet / la documentation du projet	CI 9 (mars) • Réflexion / finalisation mon projet • Introduction présentation de projet • Analyse PESTEL • Input travail pratique	CI 10 (avril) • Présentation mon projet • Compétences transversales • Planification du développement professionnel • Simulation travail pratique
	Préparation / Suivi • MP CI 1 • MS CI 1	• MP CI 2		• MP CI 4 • Finaliser l'œuvre pour le MT 1 • Soumettre CC-CI 1		• MP CI 6	• MP CI 7	• MP CI 8	• MP CI 9 • Finaliser l'œuvre pour le MT 2 • Soumettre CC-CI 2	• MP CI 10
Phase d'autoapprentissage guidée			CI 3 • Effectuer l'UA « Traiter les demandes des clients sur différents canaux » ainsi que l'E-Test		CI 5 • Choisir le domaine spécifique du projet • Définir et développer une idée de projet • Élaborer une ébauche de projet					
Contrôles de compétence	E-Test certificat	CC-CI 1: Certificat e-test (40%) • Gérer habilement les interfaces en entreprise • Traiter les demandes des clients sur différents canaux 1				CC-CI 2: Certificat e-test (40%) • Utiliser des infrastructures numériques • Créer des contenus numériques • Garantir la gestion des données • Rédiger des textes compréhensibles 2				
		CC-CI 1: Mandat de transfert (60%) Mandat de transfert «traiter les demandes des clients» 1				CC-CI 2: Mandat de transfert (60%) Mandat de transfert «Mon projet» (mise en œuvre du projet personnel dans l'entreprise, documentation et présentation) 2				



Remise après le CI 4 / évaluation et remise des notes au plus tard à la fin du 1^{er} semestre



Remise après le CI 9 / évaluation et remise des notes au plus tard à la fin de la 2^e semestre

46 Perspectives CI4

Contenus d'apprentissage

- Clients et fournisseurs d'une entreprise
- Conception de la communication avec les clients

Mandat de préparation

- Réaliser l'UA « Gérer habilement les interfaces en entreprise », y compris le test électronique
- Compléter l'œuvre « Mon entreprise » avec les tâches du mandat de training et la publier dans la classe après validation par le formateur/la formatrice.
- Créer une œuvre pour le mandat de transfert 1 « Traiter les demandes des clients » au brouillon et la publier en classe après validation par le formateur/la formatrice



Délais CI – vue globale

	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avr.
C11								
C12								
Publication du mandat d'entrainement "mon entreprise"		31.oct						
C13 - apprentissage autonome guidé								
C13 - Webinaire pour répondre aux questions restantes sur C13		16 ou 27 octobre						
Documentation du mandat de transfert n°1		Dès le C13 jusqu'à après le C14						
Publication intermédiaire du mandat de transfert n°1 - Une fois publié, l'oeuvre est toujours modifiable			03.nov					
C14								
Soumission pour évaluation des travaux du CC-CI1 Mandat de transfert n°1 : traiter les demandes des clients Certificats e-tests : - gérer habilement les interfaces en entreprise - traiter les demandes des clients sur différents canaux				24.nov				
C15 - apprentissage autonome guidé								
C15 - apprentissage autonome guidé - Touchpoint				5 ou 10 décembre				
C16								
C17								
C18								
Documentation du mandat de transfert n°2					Dès le C16 jusqu'à après le C19			
Publication intermédiaire du mandat de transfert n°2 - Une fois publié, l'oeuvre est toujours modifiable						27.févr		
C19								
Soumission pour évaluation des travaux du CC-CI2 Mandat de transfert n°2 Certificats e-tests : - utiliser les infra structures numériques - créer des contenus numériques - garantir la gestion des données - rédiger des textes compréhensibles							23.mars	
Remplir le travail préparatoire au travail pratique							27.mars	
C110								
Examens								Examen

1er semestre – Délais CI

	Sept.		Oct.		Nov.	
CI1						
CI2						
Publication du mandat d'entrainement "mon entreprise"			31.oct			
CI3 - apprentissage autonome guidé						
CI3 - Webinaire pour répondre aux questions restantes sur CI3			16 ou 27 octobre			
Documentation du mandat de transfert n°1				Dès le CI3 jusqu'à après le CI4		
Publication intermédiaire du mandat de transfert n°1 - Une fois publié, l'oeuvre est toujours modifiable					03.nov	
CI4						
Soumission pour évaluation des travaux du CC-CI1 Mandat de transfert n°1 : traiter les demandes des clients Certificats e-tests : - gérer habilement les interfaces en entreprise - traiter les demandes des clients sur différents canaux						24.nov

2ème semestre – Délai CI

	Nov.		Déc.		Janv.	Fév.	Mars	Avr.
CI5 - apprentissage autonome guidé								
CI5 - apprentissage autonome guidé - Touchpoint			5 ou 10 décembre					
CI6								
CI7								
CI8								
Documentation du mandat de transfert n°2					Dès le CI6 jusqu'à après le CI9			
Publication intermédiaire du mandat de transfert n°2 - Une fois publié, l'oeuvre est toujours modifiable						27.févr		
CI9								
Soumission pour évaluation des travaux du CC-CI2 Mandat de transfert n°2 Certificats e-tests : - utiliser les infra structures numériques - créer des contenus numériques - garantir la gestion des données - rédiger des textes compréhensibles							23.mars	
Remplir le travail préparatoire au travail pratique							27.mars	
CI10								
Examens								Examen

Conclusion

51 Au cours de cette journée en présentiel, vous...

- avez découvert les bases de la transmission d'informations active et exhaustive ;
- avez réfléchi à différentes caractéristiques de l'entreprise ;
- obtenu de précieuses informations sur les contrôles des compétences CI.

Vous avez maintenant la possibilité de revenir sur le contenu. Quels enseignements emportez-vous dans votre sac à dos personnel ?

Discutez de vos réflexions avec votre voisin(e) (5 minutes).
Ensuite, nous rassemblons les réflexions en plénière (10 minutes).



Feedback

Feedback des participant-e-s -
CIFC Genève



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

Merci de votre attention!



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)